

**TRƯỜNG ĐẠI HỌC VĂN LANG  
GHI TÊN ĐƠN VỊ CHỦ QUẢN MÔN HỌC**

**ĐỀ THI, ĐÁP ÁN/RUBRIC VÀ THANG ĐIỂM  
THI KẾT THÚC HỌC PHẦN  
Học kỳ 1, năm học 2024-2025**

**I. Thông tin chung**

|  |  |                                |               |
|--|--|--------------------------------|---------------|
| Tên học phần:                            | Quản trị tài chính                     |                                |               |
| Mã học phần:                             | 71TOUR30153                            |                                | Số tín chỉ: 3 |
| Mã nhóm lớp học phần:                    | 241_71TOUR30153_01                     |                                |               |
| Hình thức thi: <b>Tự luận</b>            | Thời gian làm bài: <b>90</b>           | phút                           |               |
| <b>Thí sinh được tham khảo tài liệu:</b> | <input checked="" type="checkbox"/> Có | <input type="checkbox"/> Không |               |

Được xem tài liệu file cứng và file mềm, không được trao đổi và tìm kiếm tài liệu trên mạng

**1. Format đề thi**

- Font: Times New Roman
- Size: 13
- Quy ước đặt tên file đề thi:
  - + **Mã học phần\_Tên học phần\_Mã nhóm học phần\_TUL\_De 1**
  - + **Mã học phần\_Tên học phần\_Mã nhóm học phần\_TUL\_De 1\_Mã đề (Nếu sử dụng nhiều mã đề cho 1 lần thi).**

**2. Giao nhận đề thi**

Sau khi kiểm duyệt đề thi, đáp án/rubric. **Trưởng Khoa/Bộ môn** gửi đề thi, đáp án/rubric về Trung tâm Khảo thí qua email: [khaothivanlang@gmail.com](mailto:khaothivanlang@gmail.com) bao gồm file word và file pdf (**nén lại và đặt mật khẩu file nén**) và nhắn tin + họ tên người gửi qua số điện thoại **0918.01.03.09** (Phan Nhất Linh).

## II. Các yêu cầu của đề thi nhằm đáp ứng CLO

(Phần này phải phối hợp với thông tin từ đề cương chi tiết của học phần)

| Ký hiệu CLO | Nội dung CLO   | Hình thức đánh giá | Trọng số CLO trong thành phần đánh giá (%) | Câu hỏi thi số | Điểm số tối đa | Lấy dữ liệu đo lường mức đạt PLO/PI |
|-------------|--|--------------------|--|----------------|----------------|-------------------------------------|
| (1)         | (2)  | (3)                | (4)  | (5)            | (6)            | (7)                                 |
| CLO2        | Phân tích các hoạt động tài chính hàng ngày của doanh nghiệp du lịch - khách sạn                         | Thi tự luận        | 20%  | Câu 3          | 4đ             | PLO4                                |
| CLO3        | Phân tích báo cáo tài chính để biết tình trạng tài chính của doanh nghiệp du lịch – khách sạn – nhà hàng | Thi tự luận        | 30%  | Câu 2          | 3đ             | PLO5                                |
| CLO4        | Áp dụng những công cụ, biện pháp đánh giá dự án đầu tư   | Thi tự luận        | 30%  | Câu 1          | 3đ             | PLO7                                |

### Chú thích các cột:

(1) Chi liệt kê các CLO được đánh giá bởi đề thi kết thúc học phần (tương ứng như đã mô tả trong đề cương chi tiết học phần). Lưu ý không đưa vào bảng này các CLO không dùng bài thi kết thúc học phần để đánh giá (có một số CLO được bố trí đánh giá bằng bài kiểm tra giữa kỳ, đánh giá qua dự án, đồ án trong quá trình học hay các hình thức đánh giá quá trình khác chứ không bố trí đánh giá bằng bài thi kết thúc học phần). Trường hợp một số CLO vừa được bố trí đánh giá quá trình hay giữa kỳ vừa được bố trí đánh giá kết thúc học phần thì vẫn đưa vào cột (1)

(2) Nêu nội dung của CLO tương ứng.

(3) Hình thức kiểm tra đánh giá có thể là: trắc nghiệm, tự luận, dự án, đồ án, vấn đáp, thực hành trên máy tính, thực hành phòng thí nghiệm, báo cáo, thuyết trình, ..., phù hợp với nội dung của CLO và mô tả trong đề cương chi tiết học phần.

(4) Trọng số mức độ quan trọng của từng CLO trong đề thi kết thúc học phần do giảng viên ra để thi quy định (mang tính tương đối) trên cơ sở mức độ quan trọng của từng CLO. Đây là cơ sở để phân phối tỷ lệ % số điểm tối đa cho các câu hỏi thi dùng để đánh giá các CLO tương ứng, bảo đảm CLO quan trọng hơn thì được đánh giá với điểm số tối đa lớn hơn. Cột (4) dùng để hỗ trợ cho cột (6).

(5) Liệt kê các câu hỏi thi số (câu hỏi số ... hoặc từ câu hỏi số... đến câu hỏi số...) dùng để kiểm tra người học đạt các CLO tương ứng.

(6) Ghi điểm số tối đa cho mỗi câu hỏi hoặc phần thi.

(7) Trong trường hợp đây là học phần cốt lõi - sử dụng kết quả đánh giá CLO của hàng tương ứng trong bảng để đo lường đánh giá mức độ người học đạt được PLO/PI - cần liệt kê ký hiệu PLO/PI có liên quan vào hàng tương ứng. Trong đề cương chi tiết học phần cũng cần mô tả rõ CLO tương ứng của học phần này sẽ được sử dụng làm dữ liệu để đo lường đánh giá các PLO/PI. Trường hợp học phần không có CLO nào phục vụ việc đo lường đánh giá mức đạt PLO/PI thì để trống cột này.

## III. Nội dung câu hỏi thi

## Đề thi lần 1

### Câu hỏi 1: (4 điểm)

Tập đoàn Van Lang Hospitality có kế hoạch đầu tư vào một dự án khách sạn mới ở 2 địa điểm khác nhau là A và B. Dự án dự kiến sẽ tạo ra dòng tiền như sau:

| <b>DỰ ÁN A</b>   |                |           |           |           |             |             |
|------------------|----------------|-----------|-----------|-----------|-------------|-------------|
| <b>Năm</b>       | <b>0</b>       | <b>1</b>  | <b>2</b>  | <b>3</b>  | <b>4</b>    | <b>5</b>    |
| <b>Dòng tiền</b> | \$(-1,999,000) | \$199,000 | \$499,000 | \$999,000 | \$1,299,000 | \$ 899,000  |
| <b>DỰ ÁN B</b>   |                |           |           |           |             |             |
| <b>Năm</b>       | <b>0</b>       | <b>1</b>  | <b>2</b>  | <b>3</b>  | <b>4</b>    | <b>5</b>    |
| <b>Dòng tiền</b> | \$(-1,999,000) | \$199,000 | \$399,000 | \$799,000 | \$1,199,000 | \$1,299,000 |

1. Tập đoàn nên đầu tư vào dự án nào, giả sử lãi suất ở mức 16%?
2. Để chuẩn bị cho ngày khai trương dự án mới, Tập đoàn dự kiến sẽ tổ chức hoạt động bốc thăm trúng thưởng cho các khách hàng của mình. Khách hàng trúng thưởng sẽ được lựa chọn 2 hình thức thực hiện giải thưởng: Nhận ngay giải thưởng tiền mặt hoặc nhận voucher nghỉ dưỡng. Giả sử lãi suất thị trường là 16%/năm. Khách hàng nên chọn hình thức nào để tối đa hóa lợi ích của họ trong các trường hợp sau:  
 Cách 1: Nhận voucher trị giá \$1300 được thực hiện sau 2 năm  
 Cách 2: Nhận voucher trị giá \$1500 được thực hiện sau 3 năm  
 Cách 3: Nhận giải thưởng tiền mặt trị giá \$1000 ngay lập tức

### Câu hỏi 2: (2 điểm)

Bộ phận kinh doanh tiệc và hội nghị của Tổng công ty Du lịch Bến Thành (Bến Thành Tourist) có chi phí cố định là 1.200\$ mỗi ngày. Một trường đại học đang tìm kiếm báo giá liên quan đến một hội nghị mà họ dự định tổ chức vào năm tới. Trường đại học muốn Bến Thành Tourist cung cấp cà phê và ăn nhẹ vào buổi sáng, bữa trưa, tea-break chiều và chuẩn bị tài liệu của hội nghị để phát cho tất cả những người tham dự hội nghị. Chi phí cung cấp đồ ăn và thức uống trong ngày của Bến Thành Tourist là 35\$ cho mỗi người tham dự. Ngoài ra, việc chuẩn bị tài liệu cho hội nghị sẽ khiến công ty tiêu tốn 5\$ cho mỗi người tham dự. Trường đại học đã ước tính rằng hội nghị sẽ có từ 75 đến 150 người tham dự.

Yêu cầu:

- a. Tính tổng chi phí trung bình và chi phí trung bình trên mỗi người tham dự nếu hội nghị có 75 người tham dự?
- b. Tính tổng chi phí trung bình và chi phí trung bình trên mỗi người tham dự nếu hội nghị có 150 người tham dự?
- c. Giải thích tại sao chi phí trung bình cho mỗi người tham dự bị ảnh hưởng bởi số lượng người tham dự hội nghị?
- d. Nếu có 150 người tham dự hội nghị và Bến Thành Tourist muốn kiếm được lợi nhuận trên doanh thu là 36% thì phải tính giá mỗi người là bao nhiêu?

### Câu hỏi 3: (4 điểm)

Giải thích các yếu tố ảnh hưởng đến vốn lưu động của doanh nghiệp hoạt động trong ngành du lịch. Cho ví dụ chứng minh.

## ĐÁP ÁP VÀ THANG ĐIỂM

| Phản câu hỏi  | Nội dung đáp án   | Thang điểm               | Ghi chú                                      |         |                |    |     |                         |       |     |                 |       |       |                   |      |      |                  |       |       |               |          |          |                     |                 |                 |                                 |              |              |           |     |     |                       |     |     |           |                    |                 |                              |                 |              |     |  |
|---|---|--------------------------|--|---------|----------------|----|-----|-------------------------|-------|-----|-----------------|-------|-------|-------------------|------|------|------------------|-------|-------|---------------|----------|----------|---------------------|-----------------|-----------------|---------------------------------|--------------|--------------|-----------|-----|-----|-----------------------|-----|-----|-----------|--------------------|-----------------|------------------------------|-----------------|--------------|-----|--|
| <b>I. Tự luận</b>                                   |   |                          |  |         |                |    |     |                         |       |     |                 |       |       |                   |      |      |                  |       |       |               |          |          |                     |                 |                 |                                 |              |              |           |     |     |                       |     |     |           |                    |                 |                              |                 |              |     |  |
| <b>Câu 1</b>  |   | <b>4</b>                 |  |         |                |    |     |                         |       |     |                 |       |       |                   |      |      |                  |       |       |               |          |          |                     |                 |                 |                                 |              |              |           |     |     |                       |     |     |           |                    |                 |                              |                 |              |     |  |
| <b>Chọn dự án đầu tư</b>                            | $\text{NPV của dự án A} = -1,999,000 + \frac{199,000}{(1+0.16)} + \frac{499,000}{(1+0.16)^2} + \frac{999,000}{(1+0.16)^3} + \frac{1,299,000}{(1+0.16)^4} + \frac{899,000}{(1+0.16)^5} = 328,858.76$<br>$\text{NPV của dự án B} = -1,999,000 + \frac{199,000}{(1+0.16)} + \frac{399,000}{(1+0.16)^2} + \frac{799,000}{(1+0.16)^3} + \frac{1,199,000}{(1+0.16)^4} + \frac{1,299,000}{(1+0.16)^5} = 261,627.04$  | 1                        | Ghi đúng công thức 0.5đ<br>Đáp án đúng: 0.5đ |         |                |    |     |                         |       |     |                 |       |       |                   |      |      |                  |       |       |               |          |          |                     |                 |                 |                                 |              |              |           |     |     |                       |     |     |           |                    |                 |                              |                 |              |     |  |
|   | <b>NPV của A &gt; NPV của B → chọn dự án A</b>  | 0.5                      |  |         |                |    |     |                         |       |     |                 |       |       |                   |      |      |                  |       |       |               |          |          |                     |                 |                 |                                 |              |              |           |     |     |                       |     |     |           |                    |                 |                              |                 |              |     |  |
| <b>Chọn cách nhận giải thường</b>                   | $PV \text{ cách 1} = \frac{1300}{(1 + 0.16)^2} = 966.11$<br>$PV \text{ cách 2} = \frac{1500}{(1 + 0.16)^3} = 960.99$  | 0.5                      |  |         |                |    |     |                         |       |     |                 |       |       |                   |      |      |                  |       |       |               |          |          |                     |                 |                 |                                 |              |              |           |     |     |                       |     |     |           |                    |                 |                              |                 |              |     |  |
|   | <b>Do 1000 là lớn nhất nên chọn Cách 3: nhận tiền mặt \$1000</b>  | 0.5                      |  |         |                |    |     |                         |       |     |                 |       |       |                   |      |      |                  |       |       |               |          |          |                     |                 |                 |                                 |              |              |           |     |     |                       |     |     |           |                    |                 |                              |                 |              |     |  |
| <b>Câu 2</b>  |   | <b>2.0</b>               |  |         |                |    |     |                         |       |     |                 |       |       |                   |      |      |                  |       |       |               |          |          |                     |                 |                 |                                 |              |              |           |     |     |                       |     |     |           |                    |                 |                              |                 |              |     |  |
| <b>Tổng chi phí và CP trung bình Doanh thu</b>      | <table border="1" style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <tbody> <tr> <td>Chi phí cố định mỗi ngày</td><td style="text-align: right;">\$ 1,200</td><td style="text-align: right;">\$1,200</td></tr> <tr> <td>Số lượng khách</td><td style="text-align: right;">75</td><td style="text-align: right;">150</td></tr> <tr> <td>Chi phí cố định / khách</td><td style="text-align: right;">\$ 16</td><td style="text-align: right;">\$8</td></tr> <tr> <td>Thức ăn và uống</td><td style="text-align: right;">\$ 35</td><td style="text-align: right;">\$ 35</td></tr> <tr> <td>Tài liệu hội nghị</td><td style="text-align: right;">\$ 5</td><td style="text-align: right;">\$ 5</td></tr> <tr> <td>Biến phí / khách</td><td style="text-align: right;">\$ 40</td><td style="text-align: right;">\$ 40</td></tr> <tr> <td>Tổng biến phí</td><td style="text-align: right;">\$ 3,000</td><td style="text-align: right;">\$ 6,000</td></tr> <tr> <td><b>Tổng chi phí</b></td><td style="text-align: right;"><b>\$ 4,200</b></td><td style="text-align: right;"><b>\$ 7,200</b></td></tr> <tr> <td><b>Tổng chi phí / khách (1)</b></td><td style="text-align: right;"><b>\$ 56</b></td><td style="text-align: right;"><b>\$ 48</b></td></tr> <tr> <td>% chi phí</td><td style="text-align: right;">64%</td><td style="text-align: right;">64%</td></tr> <tr> <td>% lợi nhuận kiếm được</td><td style="text-align: right;">36%</td><td style="text-align: right;">36%</td></tr> <tr> <td>Doanh thu</td><td style="text-align: right;"><b>\$ 6,562.50</b></td><td style="text-align: right;"><b>\$11,250</b></td></tr> <tr> <td><b>Doanh thu / khách (2)</b></td><td style="text-align: right;"><b>\$ 87.50</b></td><td style="text-align: right;"><b>\$ 75</b></td></tr> </tbody> </table> | Chi phí cố định mỗi ngày | \$ 1,200                                     | \$1,200 | Số lượng khách | 75 | 150 | Chi phí cố định / khách | \$ 16 | \$8 | Thức ăn và uống | \$ 35 | \$ 35 | Tài liệu hội nghị | \$ 5 | \$ 5 | Biến phí / khách | \$ 40 | \$ 40 | Tổng biến phí | \$ 3,000 | \$ 6,000 | <b>Tổng chi phí</b> | <b>\$ 4,200</b> | <b>\$ 7,200</b> | <b>Tổng chi phí / khách (1)</b> | <b>\$ 56</b> | <b>\$ 48</b> | % chi phí | 64% | 64% | % lợi nhuận kiếm được | 36% | 36% | Doanh thu | <b>\$ 6,562.50</b> | <b>\$11,250</b> | <b>Doanh thu / khách (2)</b> | <b>\$ 87.50</b> | <b>\$ 75</b> | 1.5 | tổng CP TB và CP TB trên mỗi người với 75 người (0.5) tổng CP TB và CP TB trên mỗi người với 150 người (0.5) giá mỗi người (0.5) |
| Chi phí cố định mỗi ngày                            | \$ 1,200  | \$1,200                  |  |         |                |    |     |                         |       |     |                 |       |       |                   |      |      |                  |       |       |               |          |          |                     |                 |                 |                                 |              |              |           |     |     |                       |     |     |           |                    |                 |                              |                 |              |     |  |
| Số lượng khách                                      | 75  | 150                      |  |         |                |    |     |                         |       |     |                 |       |       |                   |      |      |                  |       |       |               |          |          |                     |                 |                 |                                 |              |              |           |     |     |                       |     |     |           |                    |                 |                              |                 |              |     |  |
| Chi phí cố định / khách                             | \$ 16   | \$8                      |  |         |                |    |     |                         |       |     |                 |       |       |                   |      |      |                  |       |       |               |          |          |                     |                 |                 |                                 |              |              |           |     |     |                       |     |     |           |                    |                 |                              |                 |              |     |  |
| Thức ăn và uống                                     | \$ 35   | \$ 35                    |  |         |                |    |     |                         |       |     |                 |       |       |                   |      |      |                  |       |       |               |          |          |                     |                 |                 |                                 |              |              |           |     |     |                       |     |     |           |                    |                 |                              |                 |              |     |  |
| Tài liệu hội nghị                                   | \$ 5  | \$ 5                     |  |         |                |    |     |                         |       |     |                 |       |       |                   |      |      |                  |       |       |               |          |          |                     |                 |                 |                                 |              |              |           |     |     |                       |     |     |           |                    |                 |                              |                 |              |     |  |
| Biến phí / khách                                    | \$ 40   | \$ 40                    |  |         |                |    |     |                         |       |     |                 |       |       |                   |      |      |                  |       |       |               |          |          |                     |                 |                 |                                 |              |              |           |     |     |                       |     |     |           |                    |                 |                              |                 |              |     |  |
| Tổng biến phí                                       | \$ 3,000  | \$ 6,000                 |  |         |                |    |     |                         |       |     |                 |       |       |                   |      |      |                  |       |       |               |          |          |                     |                 |                 |                                 |              |              |           |     |     |                       |     |     |           |                    |                 |                              |                 |              |     |  |
| <b>Tổng chi phí</b>                                 | <b>\$ 4,200</b>   | <b>\$ 7,200</b>          |  |         |                |    |     |                         |       |     |                 |       |       |                   |      |      |                  |       |       |               |          |          |                     |                 |                 |                                 |              |              |           |     |     |                       |     |     |           |                    |                 |                              |                 |              |     |  |
| <b>Tổng chi phí / khách (1)</b>                     | <b>\$ 56</b>  | <b>\$ 48</b>             |  |         |                |    |     |                         |       |     |                 |       |       |                   |      |      |                  |       |       |               |          |          |                     |                 |                 |                                 |              |              |           |     |     |                       |     |     |           |                    |                 |                              |                 |              |     |  |
| % chi phí   | 64%   | 64%                      |  |         |                |    |     |                         |       |     |                 |       |       |                   |      |      |                  |       |       |               |          |          |                     |                 |                 |                                 |              |              |           |     |     |                       |     |     |           |                    |                 |                              |                 |              |     |  |
| % lợi nhuận kiếm được                               | 36%   | 36%                      |  |         |                |    |     |                         |       |     |                 |       |       |                   |      |      |                  |       |       |               |          |          |                     |                 |                 |                                 |              |              |           |     |     |                       |     |     |           |                    |                 |                              |                 |              |     |  |
| Doanh thu   | <b>\$ 6,562.50</b>  | <b>\$11,250</b>          |  |         |                |    |     |                         |       |     |                 |       |       |                   |      |      |                  |       |       |               |          |          |                     |                 |                 |                                 |              |              |           |     |     |                       |     |     |           |                    |                 |                              |                 |              |     |  |
| <b>Doanh thu / khách (2)</b>                        | <b>\$ 87.50</b>   | <b>\$ 75</b>             |  |         |                |    |     |                         |       |     |                 |       |       |                   |      |      |                  |       |       |               |          |          |                     |                 |                 |                                 |              |              |           |     |     |                       |     |     |           |                    |                 |                              |                 |              |     |  |
| Giải thích tại sao chi phí trung bình cho mỗi người | Biết phí thay đổi theo số lượng khách   | 0.5                      |  |         |                |    |     |                         |       |     |                 |       |       |                   |      |      |                  |       |       |               |          |          |                     |                 |                 |                                 |              |              |           |     |     |                       |     |     |           |                    |                 |                              |                 |              |     |  |

|   |   |             |                              |
|---|---|-------------|------------------------------|
| tham dự bị ảnh hưởng bởi số lượng người tham dự hội nghị? |   |             |                              |
| <b>Câu 3</b>  |   | <b>4.0</b>  |                              |
| Giải thích về các yếu tố ảnh hưởng                        | Giải thích và cho ví dụ về các yếu tố ảnh hưởng<br>1. Đô dài chu kỳ hoạt động<br>2. Tính chất của công việc kinh doanh<br>3. Quy mô của doanh nghiệp<br>4. Chu kỳ kinh doanh<br>5. Tính chất mùa vụ<br>6. Công nghệ kỹ thuật và vòng đời của SP<br>7. Hạn mức tín dụng<br>8. Số tiền có sẵn<br>9. Hiệu quả hoạt động<br>10. Sức mạnh của đối thủ cạnh tranh<br>11. Lạm phát<br>Triển vọng tăng trưởng | 3.0         | Giải thích mỗi yếu tố 0.25đ. |
|   | Cho vd phù hợp của 12 yếu tố  | 1.0         | Mỗi 3 ví dụ được 0.25đ       |
|   | <b>Điểm tổng</b>  | <b>10.0</b> |                              |

TP. Hồ Chí Minh, ngày 15 tháng 12 năm 2024

**Người duyệt đề****Giảng viên ra đề**


**TS. Trịnh Thị Thúy****TS. Trịnh Thị Thúy**