

TRƯỜNG ĐẠI HỌC VĂN LANG  
ĐƠN VỊ: KHOA XÃ HỘI VÀ NHÂN VĂN

**ĐỀ THI VÀ ĐÁP ÁN**  
**THI KẾT THÚC HỌC PHẦN**  
**Học kỳ 2, năm học 2023-2024**

**I. Thông tin chung**

Tên học phần:	Tiếng Trung Thương mại 1		
Mã học phần:	71MAB140262	Số tin chỉ:	2
Mã nhóm lớp học phần:	232_71MAB140262_01		
Hình thức thi: <b>Trắc nghiệm kết hợp Tự luận</b>	Thời gian làm bài:	<b>60</b>	phút
<i>Thí sinh được tham khảo tài liệu:</i>	<input type="checkbox"/> Có	<input checked="" type="checkbox"/> Không	

**LÀN 1**

**Cách thức nộp bài phần tự luận (Giảng viên ghi rõ yêu cầu):**

**Gợi ý:**

- SV gõ trực tiếp trên khung trả lời của hệ thống thi;

**II. Các yêu cầu của đề thi nhằm đáp ứng CLO**

*(Phần này phải phối hợp với thông tin từ đề cương chi tiết của học phần)*

Ký hiệu CLO	Nội dung CLO	Hình thức đánh giá	Trọng số CLO trong thành phần đánh giá (%)	Câu hỏi thi số	Điểm số tối đa	Lấy dữ liệu đo lường mức đạt PLO/PI
(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(6)	(7)
<b>CLO1</b>	Vận dụng từ vựng, cấu trúc áp dụng vào các tính huống giao tiếp hoặc văn bản thường gặp trong thương mại như liên hệ, gặp gỡ, công tác, khảo sát, văn hóa...	Trắc nghiệm	20%	Phần 2 Phần 3	4	
<b>CLO2</b>	Vận dụng kiến thức đất nước học Trung Quốc, văn hóa doanh nghiệp Trung Quốc để giải quyết các tình huống điển hình trong giao tiếp thương mại.	Trắc nghiệm	20%	Phần 4	2	
<b>CLO3</b>	Vận dụng hiệu quả kỹ năng thực hiện	Trắc nghiệm	20%	Phần 1	2	

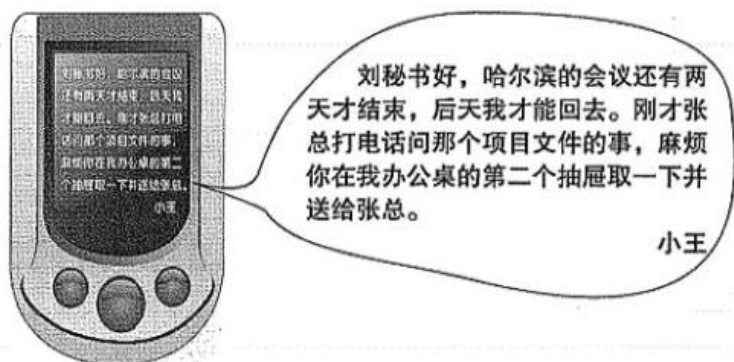
	các văn bản thương mại cơ bản bằng tiếng Trung như email, thư tín, báo cáo,...					
<b>CLO4</b>	Vận dụng kỹ năng phân tích, tổng hợp để xây dựng và triển khai một vấn đề liên quan đến tình huống giao tiếp thương mại.	<b>Tự luận</b>	<b>20%</b>	<b>Phần 5</b>	<b>2</b>	

### III. Nội dung câu hỏi thi

#### PHẦN TRẮC NGHIỆM (8 điểm)

##### Phần 1: 请选择最恰当的答案- Chọn đáp án đúng (2 điểm)

Câu 1 :



根据以上短信，正确信息为：

- A. 张总要看项目文件
- B. 刘秘书在哈尔滨开会
- C. 小王现在在公司
- D. 文件在办公桌上

ANSWER: A

Câu 2 :

#### 一周天下数

国家统计局公布，6月份，粮食价格上涨 6.1%，油脂价格上 27.6%，肉禽及其制品价格上涨 35.7%，猪肉价格上涨 59.8%，鲜蛋价格上涨 37.9%，水产品价格上涨 5.2%，鲜菜价格上涨 4.8%，调味品价格上涨 4.5%。

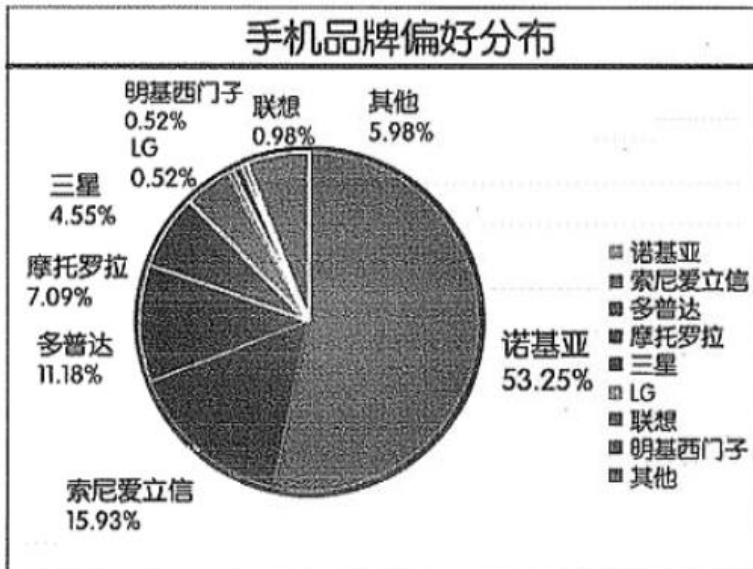
从上面的简讯可以看出，6月份哪一类商品价格上涨很快？

- A. 食品

- B.服装
- C.家电
- D.住房

ANSWER: A

Câu 3 :



统计结果显示人们对各种手机品牌的喜好情况为:

- A.诺基亚超过其他所有品牌的总和
- B. LG、西门子、联想依次递增
- C. 诺基亚、摩托罗拉、三星列前三位
- D. 近一成的被调查者喜欢索尼爱立信

Câu 4 :

金城快递小黑马，快递可靠、服务到家。

服务热线 29992

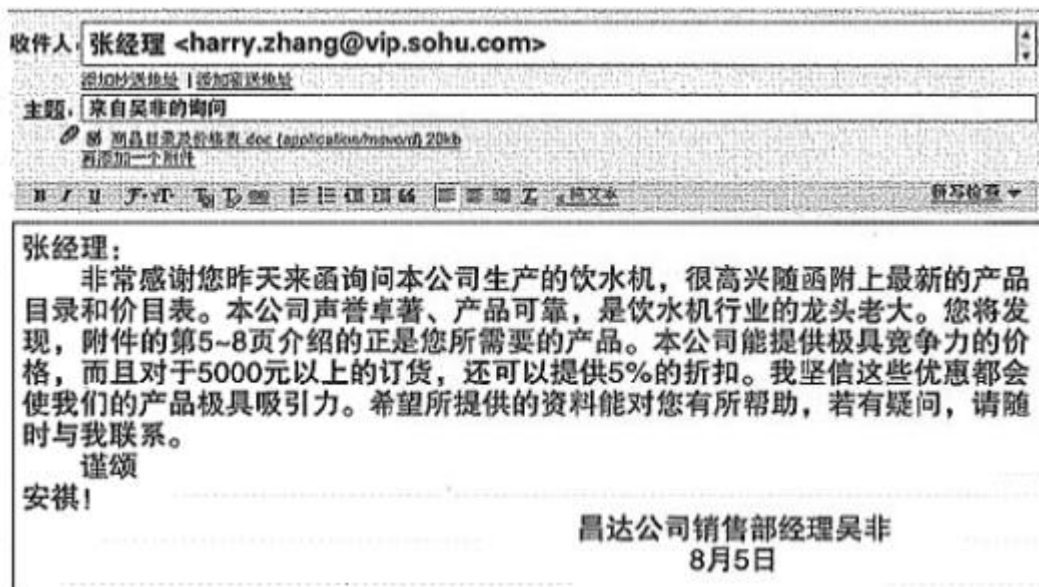
网址 [www.xiaoheima.cn](http://www.xiaoheima.cn)

拨打 29992 可以:

- A. 送货
- B. 订餐
- C. 搬家
- D. 保洁

ANSWER: A

Câu 5-6:



5. 张经理需要的产品\_\_\_\_\_。

- A. 在附件的第5~8页有介绍
- B. 是昌达公司报价最高的产品
- C. 是昌达公司的最新产品
- D. 会被提供最优惠的价格

ANSWER: A

6. 在什么条件下,昌达公司会提供5%的价格折扣?

- A. 对于5000元以上的订货
- B. 对有3年生意往来的老客户
- C. 对附件第5~8页上的产品
- D. 对本公司的主打产品

ANSWER: A

Câu 7-8:

## 好房出租

居室结构:三室一厅

面积:约 98 平米

居室位置:位于 2 层(楼高 5 层)。步行至地铁站约 15 分钟,步行至公交车站(717、320 等公交车的黄亭子站)约 10~12 分钟。

具体位置:空军大院小南门以东,世纪坛医院(原北京铁路总医院)外 对面。中央电视台、西客站一线,与公主坟地铁站和军博地 铁站几乎等距离。

家具:柜橱、沙发、桌椅、床等。

家电、冰箱、洗衣机、热水器、空调、炉灶等。

价格:2800 RMB/月

价格还可面议,有意者请从这联系。

联系电话:1362139xxxx

7. 关于房租,下面哪种说法是对的:

- A. 房主定的价格是 2800RMB/月
- B. 房租不能再商量了
- C. 房租必须提前交
- D. 房租是按月交的

ANSWER: A

8. 这套出租房有什么优点?

- A. 附近至少有两条公交线路
- B. 步行至地铁站只需要 5 分钟
- C. 居室在楼的五层,楼层好
- D. 家具和家电都是新的

ANSWER: A

## Phần 2: 选词填空 — Chọn từ điền vào chỗ trống (2 điểm)

飞往	探讨	加强	随时	业务
激烈	交流	举行	相差	规模

1. 我们的开幕式将在 10 点\_\_\_\_\_。
2. 与大公司、大企业\_\_\_\_\_联系是必要的。
3. 今天开会我们\_\_\_\_\_一下第三季度的发展计划。
4. 如果你有时间,我们\_\_\_\_\_欢迎你来。
5. 旅客们请注意,\_\_\_\_\_北京的 CA9056 次班机很快就要起飞了。
6. 中国的气候和美国的\_\_\_\_\_不大。
7. 这个工厂的\_\_\_\_\_非常大。

8. 因为生意好, 公司的\_\_\_\_\_量大大增加了。  
 9. 现在, 市场竞争越来越\_\_\_\_\_了。  
 10. 展销会是一个学习和\_\_\_\_\_的好机会。

**Phần 3: 连词组成句— Nói cụm từ thành câu (2 điểm)**

1.没想到	A.与中国有	I.功夫。
2.这款手机	B.是最新	II. 很多人。
3.新产品	C.改名字	III.一个星期。
4.我们公司	D.才能吸引	IV.我们。
5.出发时间	E.都下了不少	V.很多贸易往来。
6.按照中国人的说法	F.你的汉语	VI.推出的。
7.有什么问题	G.提前了	VII.顾客的目光
8.好的店名	H.希望跟我们	VIII.这么好。
9.参展企业	I.吸引了	IX.是很不吉利的。
10.很多客户	K.可以随时联系	X.合作。

**Phần 4: 根据课文内容判断正误— Dựa vào nội dung bài khóa phán đoán đúng sai (2 điểm)**

那年, 销售部经理陈海平来到武汉, 在几个地方设点销售羊毛衫, 销量一直不错, 但也积压了一批货。为了把积压的货卖出去, 陈海平想了很多办法。有一次, 一位员工对他说: “我们公司的羊毛衫种类已经很多了, 可顾客还是说不够。”陈海平很受启发, 如果集合 8 家、10 家公司做一次展销, 效果会怎么样?

于是, 陈海平组织了 18 家企业, 举办了一场 7 天的羊毛衫展销会。展销会很受消费者欢迎, 在展销会的前三天, 陈海平公司积压的羊毛衫就全部卖完了。

后来, 陈海平又组织了一次展销会, 参展的企业增加到八十多家。他做了很多准备, 不但登报宣传, 还到小区里宣传, 向居民发放优惠券。这样一个自办展销会的创意吸引了大批顾客, 第一天的销售额就是平常的三倍。

1. 陈海平是公关部经理。

- A.对  
B.错

2. 陈海平做展销会的想法是受一位员工的启发。

A.对

B.错

3. 第一次羊毛衫展销会共有 18 家企业参加。

A.对

B.错

4. 陈海平公司积压的羊毛衫在第二次展销会上卖完了。

A.对

B.错

5. 陈海平在第二次展销会上向居民发放了优惠券。

A.对

B.错

### PHÂN TỰ LUẬN (2 điểm)

**Phân 5: 根据情景补充对话— Dựa vào tình huống, hoàn thành hội thoại (2 điểm)**

(在公司里)

A:这是我们公司的\_\_\_\_(1)\_\_\_\_\_。

B:款式挺时尚的。

A:我们每月都\_\_\_\_(2)\_\_\_\_\_。

B:你们研发部的技术怎么样?

A:已达到了\_\_\_\_(3)\_\_\_\_\_。

B: \_\_\_\_\_(4)\_\_\_\_\_?

A:三个。

B:工厂都在哪儿呢?

A:差不多都在东部地区。

B:我们公司在西部的市场很大。

A:如果您感兴趣,我们可以合作开拓西部市场。

B:好,希望\_\_\_\_\_(5)\_\_\_\_\_。

## ĐÁP ÁN PHẦN TỰ LUẬN VÀ THANG ĐIỂM

Phần câu hỏi	Nội dung đáp án	Thang điểm	Ghi chú
<b>I. Trắc nghiệm</b>		<b>8.0</b>	
Phần 1	Câu 1-8	0.25	
Phần 2		2.0	
Câu 1	举行	0.2	
Câu 2	加强	0.2	
Câu 3	探讨	0.2	
Câu 4	随时	0.2	
Câu 5	飞往	0.2	
Câu 6	相差	0.2	
Câu 7	规模	0.2	
Câu 8	业务	0.2	
Câu 9	激烈	0.2	
Câu 10	交流	0.2	
Phần 3		2.0	
Câu 1	1-F-VIII	0.2	
Câu 2	2-B-VI	0.2	
Câu 3	3-I-II	0.2	
Câu 4	4-A-V	0.2	
Câu 5	5-G-III	0.2	
Câu 6	6-C-IX	0.2	
Câu 7	7-K-IV	0.2	
Câu 8	8-D-VII	0.2	
Câu 9	9-E-I	0.2	
Câu 10	10-H-X	0.2	
Phần 4		2.0	
Câu 1	B	0.4	
Câu 2	A	0.4	
Câu 3	A	0.4	
Câu 4	B	0.4	
Câu 5	A	0.4	
<b>II. Tự luận</b>		<b>2.0</b>	
Nội dung (1)	新产品	0.4	
Nội dung (2)	推出新款	0.4	
Nội dung (3)	世界先进水平	0.4	
Nội dung (4)	你们公司有几个工厂	0.4	
Nội dung (5)	我们合作成功	0.4	
		<b>Điểm tổng</b>	<b>10.0</b>



TP. Hồ Chí Minh, ngày 4 tháng 4 năm 2024  
Giảng viên ra đề

**Người duyệt đề**



*Phạm Đình Tiến*



**Trần Thị Ngọc Thúy**